

Takım Yıldızları



Nihan KORKMAZ
Minür Şahin İlaç Sanayi

Koç Üniversitesi İşletme bölümü mezunu olan Nihan Kormaz, bu sektörü seçmesindeki faktörlerden birinin, sağlıklı bir aileden geliyor olmasından kaynaklandığını belirtiyor. Stajını bir ilaç firmasının pazarlama departmanında yapması ve sektörün dinamizminin kendisini çok etkilemesinin de rolü olduğunu söylüyor. Bu ay ki 'Takım Yıldızları' köşemizde sorularımızı yanıtladı

Röportaj Hülya KAPUCU

ACME: Biraz kendinizden bahseder misiniz?

Nihan KORKMAZ: 1980 Mersin doğumluyum. 2002 yılında Koç Üniversitesi İşletme bölümünden mezun oldum. Mezun olduğum yıl Lilly İlaç' da onkoloji ve yoğun bakım ürünlerinde pazarlama bölümünde destek elemanı olarak çalışmaya başladım. Kısa bir süre Sifar ilaçlarında bitkisel ürünlerden sorumlu olarak çalıştım. 2004 yılından bu yana da Münir Şahin İlaç' da ürün müdürlüğü yapıyorum.

ACME: Bu sektöre geçişiniz nasıl oldu? Niçin bu mesleği seçtiniz?

Nihan KORKMAZ: Sağlıklı bir aileden gelmemin bu sektörü seçmemde etkili olduğuna inanıyorum. Anne ve babamın hekim olması ilaç firmalarıyla

küçük yaşta tanışmama vesile oldu. Üniversite 3. sınıfta bir ilaç firmasında yaptığım stajla bu sektörde yer alabileceğime karar verdim ve 2002'den beri de sektörün pazarlama kolunda yer alıyorum. Mesleğin dinamizminin bu mesleği seçmemde rolü büyüktür. Tam anlamıyla sektöre girmem Münir Şahin İlaç' da kariyerime devam etmemle oldu. Münir Şahin İlaç'ın 77 yıllık geçmişi, değerlerinin oturmuş olması bu firmada çalışmamdaki en büyük etken.

ACME: Sorumlu olduğunuz ürünlerden ve bir ürün müdürü olarak gösterdiğiniz faaliyetlerden biraz bahseder misiniz?

Nihan KORKMAZ: Şu anda Münir Şahin İlaç'ın Almanya'dan ithal ettiği Cirkulin grubu bitkisel ürünler, tatlandırıcılar, Anti-septik solüsyonlar

grubu ürünlerinden sorumluyum. Bitkisel ürünlerin her geçen gün halk tarafından bilinirliğinin ve kullanım alanının artması heyecan verici. Cirkulin Valerian ve Cirkulin Sarımsak draje için hekim ağırlıklı çalışmamız bitkisel ürünlerin doğru kullanılması açısından büyük önem taşıyor. Pazar, yeni gelişen bir alan olduğu için marketi çok sıkı takip etmek ve strateji belirlemek çok önemli. Sıkı bir takım çalışmasının koordinasyonunu en iyi şekilde yapmaya çalışıyorum.

ACME: İşiniz gereği sürekli insanlarla iletişim halindesiniz. Bunun zorlukları ve keyifli tarafları neler?

Nihan KORKMAZ: Sürekli yeni insanlarla tanışmanın insanı zenginleştirdiğine inanıyorum. Değişik karakter-

ler, değişik tepkiler, farklı yorumlar beni geliştiriyor. İşimiz gereği de zaten bunu yapmam zorundayız.

ACME: Meslek hayatınızda sizi en çok zorlayan şeyler neler?

Nihan KORKMAZ: Meslek dalı olarak üzerimize aldığımız sorumluluklar oldukça fazla. Yoğun bir tempoda çalışmak zorundasınız ve temponuzu hiç düşürmemeniz gerekiyor. Hızınız düşerse yarışta geri kalırsınız. Her gün daha çok çalışmak zorunda olmak bence bu mesleğin en zor yanı.

ACME: İlaç sektöründeki çok mesleklik hakkındaki görüşünüz nedir? Çok farklı meslek gruplarından insanlar yer alıyor sektörde.

Nihan KORKMAZ: Sektörün değişken ve dinamik yapısına uygun farklı meslek grubundan insanların çalışması, farklı bakış açıları, farklı yorumlar getiriyorlar bence sektöre. Önemli olan sürekli yeni bilgilere, değişimlere açık olmak ve çok çalışmak.

ACME: İlaç sektörünün geleceğini nasıl görüyorsunuz?

Nihan KORKMAZ: İnsanlık var olduğu sürece hastalık, dolayısıyla ilaç sektörü var olacaktır. İnsanların yaşam tarzlarını değiştirmeleri, ülkelerin sağlık politikalarını değiştirmeleri ilaç piyasasını dinamik ve takibi zor bir hale sokuyor. Avrupa'da çok geniş bir paya sahip olan bitkisel ürünlerin de sayısı her geçen gün artıyor. Tamamlayıcı tedavi ürünleri olan bu bitkisel preparatları Münir Şahin İlaç'da Almanya Roha firmasından ithal ediyor. Bu ürünlerin de piyasada yerinin hızla büyüyeceğine inanıyorum.

ACME: Başarı tanımınız nedir? Yalnızca çalışmak başarı için yeterli mi?

Nihan KORKMAZ: Başarı, hedef-

lerinize ulaşmanızdır. Sonuç önemlidir, sadece çalışmak bunun için yeterli değildir. Futbolda direktten dönen top gol sayılmadığı gibi, çalışıldıktan sonra hedeflenene ulaşılıyorsa gol atılmış demektir.

ACME: Kendinizi başarılı buluyor musunuz?

Nihan KORKMAZ: İnsan kendine sürekli hedef koyuyor. Bir kısmını başardığımı düşünüyorum ama daha kat etmem gereken uzun bir yol var. Zaten gelişmeye açık, iddialı bir firmada çalışıyor olmam hedeflerimi sürekli büyütüyor.

ACME: Hayat felsefeniz nedir? İş ve özel hayatınızda sıkı sıkıya bağlı olduğunuz kurallar var mı yoksa yeri geldiğinde esneklik gösterir misiniz?

Nihan KORKMAZ: Kendimden maksimum verimi almaya çalışırım. Münir Şahin İlaç, çok düzenli ve etik kurallar çerçevesinde hareket eden bir ilaç firması olduğu için şirket kuralları önemli ve kurallara uymak şirket kültürü. İşimiz satış olduğu için tabii ki insan ilişkilerinde esneklik gösterdiğimiz birçok zaman oluyor.

ACME: Özeleştiri yapar mısınız? Kendinizde gördüğünüz olumsuz özellikler neler?

Nihan KORKMAZ: Özeleştiri zaman zaman yaparım. Bunun amacı yaptığım işin farkına varmak, hata yapılmışsa tekrarlamamaktır. Çok aceleci olduğumu düşünüyorum. Çok hızlı hareket etmek ve her şeyin hızlı sonuçlanmasını istiyorum. Tabii bu da bende stres yaratıyor.

ACME: İşiniz gereği oldukça sık seyahat ediyorsunuz ve kongrelere katılıyorsunuz. Bu seyahatler sırasında bizimle paylaşabileceğiniz ilginç bir olay ya-

şadınız mı hiç?

Nihan KORKMAZ: Bir Karadeniz seyahatim esnasında Trabzon'a çok geç vakitte varmıştım. Bölge saha ekibimiz o saatte Trabzon Devlet Hastanesi'ndeki hekimlerimizi ziyaret etmemizi önerdi. On buçuk-onbir gibi Acil servise vardığımızda hem hekimlerimizle tanıştım hem de onlarla yorgunluklarını paylaştık. Hekim bir aileden geldiğimden dolayı orada görev başındaki doktorlarla o ortamda bulunmak bana büyük keyif verdi. Onların iş yorgunluğunu zorluklarını paylaşmak benim de yorgunluğumu aldı.

ACME: Yoğun çalışma temposu içerisinde kendinize zaman ayırabiliyor musunuz?

Nihan KORKMAZ: Yoğun çalışma temposu içinde kendime zaman ayırmaya çalışıyorum. İşimiz gereği çok fazla dışarıda olduğum için evde vakit geçirmek beni dinlendiriyor. Evde resim yapmak, kitap okumak, güzel halvalarda yürüyüşler bana hafta içi için güç veriyor.

ACME: Sinema veya tiyatroya gitme fırsatı bulabiliyor musunuz?

Nihan KORKMAZ: Özellikle havanın soğuk olduğu günlerde sinemaya gitmeyi seviyorum. Yeni vizyona giren filmlerin gazete eleştirilerini okumayı ve sonra tercih yapmayı severim.

ACME: Kitap okumaya zaman ayırır mısınız? En son hangi kitabı okudunuz?

Nihan KORKMAZ: Kitap okumayı severim. Çenelde bir kitabı bitirdikten sonra diğerine geçerim. Aynı anda birkaç kitap okuyanlardan değilim. En son yöneticiler için NLP adlı kitabı okudum. Şu anda da Şifa Eczanesi adlı kitabı okuyorum. □